



„Wir verbinden Wald & Wirtschaft“

Zum nächstmöglichen Termin suchen wir im Exklusivauftrag für einen unserer Klienten

Teamleiter Schnittholz (m/w/d) - Abteilungsleitung in spe - Einkauf & Vertrieb | NRW

Ihr Interesse?

Haben wir Ihr Interesse an dieser neuen und spannenden Herausforderung geweckt? Dann bewerben Sie sich mittels Ihrer aktuellen Bewerbungsunterlagen mit Hinweis auf Ihre Gehaltsvorstellung und Ihren frühest möglichen Eintrittstermin bitte über unser Karriereportal

[Jobs.HolzConsulting.de](https://jobs.holzconsulting.de)

Bitte teilen Sie uns auch mögliche Sperrvermerke bzw. Unternehmensauschlüsse Ihrerseits mit. Die ausgeschriebene Position steht jeglichen Bewerbern (m/w/d) gleichermaßen offen.

Bitte bewerben Sie sich **nicht via Email**, sondern via unserem digitalen Bewerbungsportal.

Ihre Fragen?

Sollten Sie weitergehende Fragen zu dieser Position haben, steht Ihnen Hr. Niedermeier jeweils werktags zwischen 16.30 Uhr und 19.00 Uhr unter der folgende Mobilfunknummer vertraulich zur Verfügung: +49 170 2080265

Allgemeine Informationen erhalten Sie bitte jederzeit unter unserer national (D) gebührenfreien Telefonnummer: 0800-0-TIMBER | 0800-0-846237

Aktueller Stand?

Beachten Sie bitte stets den aktuellen Status dieser Positionsausschreibung:

[HolzHeadHunter.de](https://www.holzheadhunter.de)

HCN

HolzConsulting® GmbH
Maximilianstrasse 2
D - 80539 München

Telefon
+49 89 943881-26

Email
Info@Holz.Consulting
(Bitte keine Bewerbungen an diese Adresse)

Internet
www.Holz.Consulting
www.HolzHeadHunter.de

Unser Auftraggeber ist ein etablierter, spezialisierter und international tätiger Holzgrosshandel in Nordrhein-Westfalen. Zur adäquaten Verstärkung des bestehenden Teams wird zum nächstmöglichen Zeitpunkt ein führungsstarker und nicht minder engagierter **Teamleiter Holz (m/w/d)** -welcher auch perspektivisch die Leitung übernehmen kann- gesucht.

Ihre Aufgaben:

- Verantwortlichkeit für die professionelle Organisation & die fachkundige Durchführung sämtlicher Prozesse in der Abteilung „Schnittholz“ in enger Abstimmung mit der Geschäftsleitung
- Strategische Weiterentwicklung der Einkaufs- und Vertriebsaktivitäten im Bereich „Schnittholz“
- Ausbau des bestehenden Kundenstamms bei gleichzeitiger Akquisition neuer Geschäftspartner
- Co-Verantwortung für die stete Optimierung der Lieferantenbeziehungen
- Durchführung der kompletten Auftragsabwicklung
- Enge und vertrauensvolle Zusammenarbeit mit den weiteren Abteilungen
- Perspektivisch, fachliche und disziplinarische Führung des „Schnittholz-Teams“ (ca. 5 MAs):
 - Kommunikation, der mit der Geschäftsleitung gemeinsam erarbeiteten Abteilungsziele gegenüber dem Team und Umsetzung entsprechender, erfolgreichender Massnahmen
 - Festlegung effektiver Verantwortungsbereiche, Handlungsrahmen, Ziele und Aufgaben innerhalb der Teams
- Mittelfristige Gesamtübernahme der Abteilungsleitung „Schnittholz“

Ihre fachlichen Eckpunkte:

- Ausbildung im Holzbereich und/oder eine vergleichbare Qualifikation mit einschlägiger Berufserfahrung
- Fundierte Kenntnisse im essentiellen Handelsbereich „Schnittholz“
- Mehrjährige Erfahrung im Einkauf und/oder Vertrieb von Holzprodukten
- Optimalerweise erste bzw. erweiterte Führungserfahrungen
- Verhandlungssicheres Englisch

Ihre persönlichen Eckpunkte:

- Ausgeprägtes Verhandlungsgeschick und echte Kommunikationsstärke
- Kundenorientierung und jederzeitig sicheres Auftreten
- Team(führungs)fähigkeit und ein hohes Maß an Engagement

Ihre umfangreichen Benefits:

- Unbefristeter Arbeitsvertrag und attraktive Entlohnung
- Optional: Privat nutzbarer Firmenwagen
- Flexible und familienfreundliche Arbeitszeiten
- Weihnachtsgeld, betriebliche Altersvorsorge und vermögenswirksame Leistungen mit Arbeitgeberzuschuss
- Chance & Raum zur persönlichen Weiterentwicklung
- Spannende Aufgaben in einem international tätigen Familienunternehmen